

# Cloud Competence Center

## Enterprise Cloud



## Transformation jetzt!

Ist Ihr Unternehmen bereit für die Cloud?

Die Versprechen der Cloud Provider sind groß: Sicherheit, Skalierbarkeit, Kostenersparnis und die Harmonisierung von Technologien und Prozessen. Doch welche echten Hindernisse und Komplikationen liegen vor Ihnen? Was können Sie jetzt tun, um eine Migration in die Cloud erfolgreich zu meistern? Und wie kann Ihre Haus-IT mit externen Strukturen verknüpft werden?

## 5 Gründe, warum Cloudprojekte scheitern

In der Praxis trifft man immer wieder auf Mythen und Fehlanahmen über die Cloud. Diese erschweren Projekte und setzen falsche Erwartungen. Hier erfahren Sie, welche das sind:

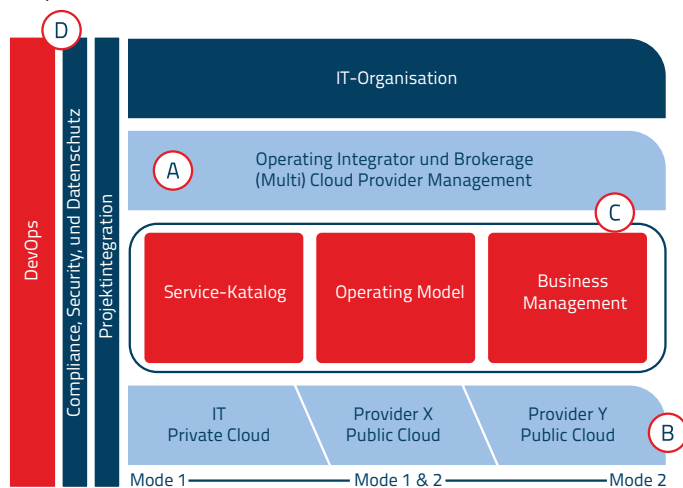
- 1 One Cloud fits all:** Zwar verringern Cloud-Lösungen aufgrund technologischer Standards die Komplexität, doch diese müssen an die Prozesse und Organisation in jedem Unternehmen angepasst werden.
- 2 Security und Compliance machen wir später:** Werden Regularien und Sicherheitsforderungen nicht bei Projektbeginn berücksichtigt, können Projekte nicht erfolgreich eingeführt werden.
- 3 Mit der Cloud spare ich sofort Geld:** Gerade zu Beginn entstehen Zusatzkosten beispielsweise für die Erstellung von
- 4 Commitment vom CxO:** Da Cloud-Projekte oft mehrere Unternehmensbereiche betreffen, ist ein starkes Commitment der Führungsebene erforderlich. Wichtig: die Positionierung eines zentralen, entscheidungsfähigen Komitees, das alle Beteiligten einbezieht.
- 5 Falsches Rollenverständnis:** Bei Cloud-Lösungen werden Verantwortlichkeiten abgegeben. Im Gegenzug muss eine Anpassung an das neue Service-Modell erfolgen. Erarbeiten Sie ein neues Rollenverständnis und Job-Perspektiven mit Ihren Mitarbeitern.

# Werden Sie vom Gejagten zum Jäger

So vermeiden Sie die häufigsten Fehler.

Die direkt gruppe hat ein Modell entwickelt, das Projekte harmonisch in Ihre Enterprise-Umgebung einbindet: der zentrale Integrator (A) (s. Grafik unten) wird zwischen Fachbereichen, Technik und Prozessen positioniert. Alle Szenarien einer Single-, Multi- oder Hybridcloud (B) können abgebildet werden. Der Broker ist die steuernde Schnittstelle zwischen Ihrer IT und den Services (C). Unternehmensweite Anforderungen an Compliance, Security und Datenschutz (D) werden einbezogen.

Das sagen unsere Kunden: „Wir können jetzt Entwicklungs- und Testumgebungen in wenigen Minuten bestellen und verwenden. Alle Sicherheits- und Compliance-Standards sind bereits erfüllt und so können wir direkt an neuen Ideen arbeiten, statt Zeit mit Formalismen zu verlieren.“



Das dg Integrationsmodell. Gelobt und als Best Practice Europe anerkannt durch einen Cloud-Marktführer

## Was bedeutet „enterprise ready“?

Die Anforderungen an Cloud-Lösungen sind hoch. Branchenrichtlinien, z. B. für Banking, Gesundheit, Risikomanagement und Datenschutz, müssen eingehalten werden. Prozesse für das Procurement ändern sich dramatisch, jetzt, wo keine Hardware mehr gekauft wird. Out-of-the-Box können selbst Marktführer keine enterprise-fähigen Cloudservices anbieten.

### direkt gruppe GmbH

Hamburg | Griegstraße 75 | 22763 Hamburg

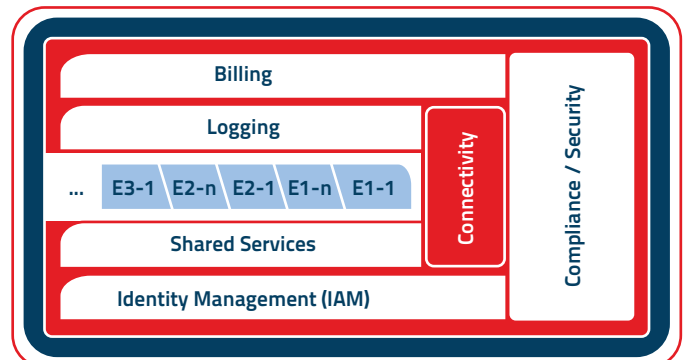
Köln | Holzmarkt 2 | 50676 Köln

München | Landaubogen 1 | 81373 München

Paderborn | Technologiepark 9 | 3100 Paderborn

Tel.: +49 40 88155-0 | info@direkt-gruppe.de

www.direkt-gruppe.de



Wir haben eine Architektur entwickelt, die jede Cloud an Ihre Enterprise-Organisation anbindet. Vollautomatisierte Skripte erfüllen Ihre Anforderungen an Billing, Logging, Identity Management, Compliance und Security. Ein Dashboard führt alle Daten zusammen, macht Kosten transparent und zeigt die Nutzung sowie Auslastung der Cloud-Ressourcen.

## So setzen Sie Ihre Ziele um.

**Time-to-Market:** Cloud Services sind sofort nutzbar. Standardisierte Blue Prints automatisieren die Bereitstellung von Cloud Ressourcen. Einhaltung aller AWS Best Practices, bestätigt durch das AWS-„well certified“-Label.

**Security:** Härtung der Architektur und Systeme gegen CIS-Standards und volle Verschlüsselung.

**Datenschutz & Compliance:** erfüllt alle DSGVO-Anforderungen.

**Kostenkontrolle:** Ein Dashboard zeigt alle Ausgaben auf. Bestellte Cloud-Ressourcen werden transparent auf Kostenstellen gebucht.

**Skalierbarkeit:** Die Architektur wächst mit Ihren Bedarfen. Ob 1 oder 1000 Server – Standards an Sicherheit und Compliance werden eingehalten.

**Organisatorische Einheit:** Positionierung eines zentralen Cloud Brokers als Verbindung zwischen IT und Fachbereichen. Der Broker bündelt alle Informationen und lenkt Projekte mit ganzheitlichem Verständnis.

**Eine maßgerechte Lösung:** Sie haben die Wahl aus definierten Arbeitspaketen. So können Sie bedarfsgerecht Produkte wählen, bei denen Kosten und Leistungen klar definiert sind.

## Meet the Expert 040/88155-336

### Cloud Competence persönlich und direkt

Erhalten Sie einen ersten Einblick in die erfolgsentscheidenden Dimensionen der Cloudtransformation. Erfahren Sie mehr über konkrete Lösungen und Referenzen – bequem und unverbindlich über Skype for Business.